1. Minimalne wymagane zaangażowanie czasowe lub przewidywane zaangażowanie Eksperta ds. innowacji, wyceny wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w ramach realizacji projektu.

2. Z jaką liczbą startupów będą zobowiązani pracować poszczególni Eksperci oraz w jakim wymiarze czasowym na startup.

**Odp. na pytanie 1 i 2:**

**Zadane pytania dotyczą Otwartego naboru partnera/partnerów (a nie wykonawcy usług) do przygotowania i realizacji projektu w ramach POPW, który jest ogłoszony na podstawie art. 33 Ustawy o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych
w perspektywie finansowej 2014-2020 (tzw. ustawa wdrożeniowa).**

**Z tego też względu w dokumentach dotyczących ww. naboru zostały podane wyłącznie główne założenia: informacje na czym projekt polega, z jakiego rodzaju form wsparcia ma korzystać startup, liczba startupów itd.**

**Podmiot zainteresowany udziałem w partnerstwie, posiadający doświadczenie takie jak wymaga Ogłaszający z pewnością ma własne przewidywania co do konieczności minimalnego zaangażowania czasowego Eksperta ds. innowacji, wyceny wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w ramach realizacji projektu. Ogłaszający oczekuje od Partnera czynnego udziału
w przygotowaniu wniosku oraz wykorzystania jego wiedzy i doświadczenia w inkubacji startupów.**

**Z tego też względu na obecnym etapie nie ma możliwości podania konkretnych danych na temat zaangażowania czasowego ww. ekspertów bez posiadania wiedzy Partnera.**

**Ogłaszający posiada własne doświadczenia na podstawie których dokonał już szacowania czasu pracy ekspertów, jednak ze względu na fakt, iż jest to element koncepcji inkubacji podlagającej ocenie w ramach konkursu ogłoszonego przez PARP, zostanie ujawniona Partnerowi, który zostanie zaproszony do partnerstwa.**

3. Czy jest dostępny wzór umowy partnerska określającej precyzyjnie obowiązki oraz wymagane zaangażowania Partnera.

**Odp.: Po ukończeniu naboru zaproszony do projektu partner otrzyma projekt umowy partnerskiej. Jeżeli strony zgodnie wyrażą wolę zawarcia umowy, zostanie ona podpisana.**

4.  W jaki sposób będzie prowadzona weryfikacja doświadczenie Ekspertów ds. innowacji w branży ICT, Automotive, lotniczej, budowlanej.

**Odp.: Weryfikacja doświadczenia ekspertów nastąpi poprzez zapoznanie się Ogłaszającego
z przedłożonym dokumentami i informacjami w nich zawartych.**

**Ogłaszający zakłada, że składający ofertę działa w dobrej wierze i składa prawdziwe oświadczenia.**

**Weryfikacja doświadczenia Eksperta ds. innowacji będzie weryfikowane na podstawie:**

**- informacji przedstawionych w CV, którego wzór uwzględnia wyłącznie informacji niezbędne do przygotowania wniosku o dofinansowanie**

**- kopii dokumentów potwierdzających doświadczenie zawodowe np. zaświadczenia o ukończonych kursach i szkoleniach, referencji podmiotów, dla których realizowany był proces inkubacji itp.**

**Ogłaszający musi mieć pewność, że wybrany partner jest wstanie sprostać wymaganiom stawianym przez projekt i że działania przez niego realizowane zapewnia projektowi zaplanowane efekty.**

5.  Czy zapis dotyczący posiadania przez Ekspertów doświadczenia w pracy z minimum 10 projektami skutkująca wejściem kapitałowym inwestora Zewnętrznego dotyczy każdego Eksperta z osobna czy też łącznie przedstawiani Eksperci winni spełniać warunek minimum 10 projektów.

**Odp.: Zapis ten zgodnie z zapisami dokumentacji dotyczy każdego z ekspertów ds. innowacyjności.**

6.  W dokumentacji zapisy dotyczące wymagań wobec Ekspertów ds. innowacji są nie spójne.
W jednym miejscu wymaga się aby Partner przedstawił co najmniej 2 Ekspertów w obszarze co najmniej 2 z branży ICT, Automotive, lotniczej lub budowlanej (np. str. 4), podczas gdy w dalszej części dokumentacji wymaga się od Eksperta specjalizacji w branży ICT lub/oraz Automotive (str. 5). Proszę wyjaśnienie.

**Odp.: Na stronie 5 dokumentacji wpisano szczegółowo, że Animator przede wszystkim oczekuje od partnera ekspertów ww. dziedzinach, co nie wyklucza możliwości przedstawienia przez podmiot składający ofertę przedstawienia ekspertów z innych branż. Branże wymienione na stronie 4 są to branże w kierunkach, w których platforma rozważa specjalizacje.**

7. W jaki sposób dokonywane będzie uznanie Eksperta za specjalistę w branży oraz czy dany Ekspert musi posiadać doświadczenie w pracy z 10 projektami skutkującą wejściem kapitałowym w danej branży. Wykazanie Eksperta, który spełniałby tak postawione wymaganie jest praktycznie nie możliwe w przypadku branży automatowe oraz lotniczej. Są to bardzo wąskie specjalizacje z ogromnym wręcz zapotrzebowaniem kapitałowym niezbędnym do finansowania projektu. Wykazanie Ekspertów posiadających 10 projektów w tych branżach musiało by się wiązać z działalnością Funduszu kapitałowego branżowego automotive lub lotnictwu lub budownictwu. Wedle naszej wiedzy nie było takiego Funduszu.

**W dokumentacji nie zawarto informacji, że eksperci mają posiadać doświadczenie w wejściach kapitałowych z danej branży. Ekspert ma posiadać doświadczenie w wejściach kapitałowych zgodnie z otwartym naborem, ale nie musi być to wejście branżowe.**

8. Czy są wskazane kryteria oceny ofert partnerów. Czy za zapewnienie dodatkowych osób przewidziano przyznanie dodatkowych punktów. Czy ocena będzie dokonywana wyłącznie na podstawie ceny wskazanej w ofercie. Nie jesteśmy w stanie znaleźć takich informacji w udostępnionej dokumentacji.

**W dokumentacji zawarto informacje Kryteria wyboru partnera– znajdują się one w punkcie F na st. 9 naboru.**

9. Jako potwierdzenie posiadania kompetencji i doświadczenia przez poszczególnych Ekspertów wskazano wymaganie przedłożenia kserokopii dokumentów poświadczających doświadczenie zawodowe. Przedstawienie kopii takiej dokumentacji nie jest możliwe. Wynika to z faktu iż poszczególni Eksperci nie są dysponentami dokumentacji przygotowywanej na etapie inkubacji czy inwestycji. Wszystkie te dokumenty zawierają informacje wrażliwe oraz poufne jak i stanowią tajemnicę negocjacji i procesu inwestycyjnego, są to w szczególności ustalone warunki inwestycji tzw. Term sheet, umowy inwestycje, wyceny wartości niematerialnych i prawnych oraz składników majątku. Nadto powszechnie obowiązującą praktyką jest w branży inwestycyjnej stosowanie umów oraz klauzul poufności, które skutecznie uniemożliwiają przekazywanie czy upublicznianie informacji w pozyskanej czy wytworzonej w trakcie procesu. W procesy inwestycyjne zaangażowanych jest wielu inwestorów, partnerów, pomysłodawców, a wartość tego typu dokumentów jest nie do przecenienia dla początkującego biznesu jakim jest startup. Pragnę zwrócić uwagę, iż zarówno Narodowe Centrum Badań i Rozwoju i Polski Fundusz Rozwoju a zatem instytucje odpowiedzialne za organizację rynku inwestycyjnego nie wymagają przedstawiania kserokopii dokumentacji potwierdzającej posiadanie doświadczenia. Wymagają złożenia oświadczenia wraz z przedstawieniem opisu projektów i zakresu pracy przy tych projektach dla poszczególnych Ekspertów. W związku z powyższym jesteśmy w stanie przedstawić oświadczenie o zaangażowaniu poszczególnych ekspertów w proces inwestycyjny potwierdzające ich doświadczenie i kompetencję wraz z opisem wskazującym na przedmiot, zakres projektu oraz zaangażowanie poszczególnych osób.

**Jako dokumenty potwierdzające doświadczenie Ogłaszający rozumie np.:**

**- referencje, potwierdzające realizowane wejścia kapitałowe,**

**- oświadczenia o zaangażowaniu poszczególnych ekspertów w proces inwestycyjny potwierdzające ich doświadczenie i kompetencję wraz z opisem wskazującym na przedmiot, zakres projektu oraz zaangażowanie poszczególnych osób itp.**

**tj. wszystkie dokumenty umożliwiające zweryfikowanie doświadczenie osób, które będą brały udział w projekcie.**

**Ponadto, ze względu na fakt iż wejścia kapitałowe w spółkę mają swoje odzwierciadlenie w objęciu udziałów (co w przypadku spółek kapitałowych ma w większości przypadków swoje odwzorowanie w KRS), dlatego też istnieje możliwość przedstawienia wydruków z KRS w przypadku spółek, w które się inwestowało – weszło kapitałowo.**

10.   Proszę o informację jakich dokładnie kryteriów dotyczy przywołany zapis z Wymagań wobec każdego Managera Inkubacji ponieważ nie wynika to z opisu wymagań przedstawionych na str. 5 : „UWAGA! Każdy Manager Inkubacji  musi spełniać 1 z w/w kryteriów, lecz łącznie zespół Managerów Inkubacji w zespole Partnera musi spełniać wszystkie w/w kryteria.” – czyli jakie konkretnie.

**Zapis ten dotyczy następujących kryteriów:**

**- tworzenie modelu biznesowego,**

**- rozwój produktu,**

**- poszukiwanie finansowania.**

**Każdy manager inkubacji może posiadać udokumentowane doświadczenie w jednym z ww. kryteriów, ale zespół managerów u partnera powinien posiadać udokumentowane doświadczenie w każdym z ww. kryteriów.**