RARR/PPNT/NP - 6/2018
Rzeszów, 2018.05.10

Ogłaszający:
Rzeszowska Agencja Rozwoju Regionalnego S.A.
Ul. Szopena 51, 35-959 Rzeszów
NIP 813-00-10-538
REGON 690260330
KRS 0000008207

Ogłoszenie o otwartym naborze partnera / partnerów do przygotowania i realizacji projektu w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia – oś priorytetowa I: Przedsiębiorcza Polska Wschodnia, działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów.

Nazwa zadania: „Pełnienie funkcji partnera (inwestor prywatny) w ramach projektu w ramach projektu w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia – oś priorytetowa I: Przedsiębiorcza Polska Wschodnia, działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów

A. Informacje o konkursie:

Ogłoszenie o otwartym naborze partnera w celu przygotowania i realizacji projektu w związku z konkursem nr 1 ogłoszonym w dniu 30.04.2018 przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości na podstawie na podstawie art. 33 ustawy z dnia 11 lipca 2014 roku o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014 – 2020 z uwzględnieniem dokumentacji konkursowej znajdującej się pod adresem **http://popw.parp.gov.pl/dokumentacja/dokumentacja-do-poddzialania-1-1-1-platformy-startowe-dla-nowych-pomyslow-2018-r**

B. Informacja o projekcie:

B.1. Celem projektu jest wsparcie rozwoju innowacyjnych przedsiębiorstw typu startup poprzez stworzenie kompleksowego programu inkubacji służącego przekształceniu pomysłów biznesowych w produkty, dostosowanie ich do warunków rynkowych według przyjętej metodologii (np. Customer Development, Lean Startup lub Design Thinking) oraz opracowanie rentownych modeli biznesowych, umożliwiających wejście przedsiębiorstwa typu startup na rynek.
B.2. Czas realizacji projektu 01.11.2018 – 31.12.2021 z zastrzeżeniem pkt. J 3
B.3. RARR S.A. zakłada, że w ramach Projektu w procesie inkubacji będzie uczestniczyło około 200 przedsiębiorstw typu startup.
B.4. W przypadku rezygnacji inkubowanego podmiotu z udziału w Projekcie, Zamawiający może dopuścić do udziału w Projekcie kolejne przedsiębiorstwo typu startup, któro pomyślnie przeszło przez etap rekrutacji pomysłów.
B.5. Wszystkie Inkubowane w ramach Projektu podmioty będą zarejestrowane w Województwie Podkarpackim.
B6. Partner zobowiązany jest do ponoszenia wydatków zgodnie z Wytycznymi w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014-2020 oraz Instrukcją wypełniania wniosku o dofinansowanie w ramach POPW 2014-2020 oś priorytetowej I" Przedsiębiorcza Polska Wschodnia działania 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów. W ramach Projektu rozliczane będą tylko te wydatki Partnera, które będą bezpośrednio związane z realizacją Projektu.

B.7 Zgodnie z Instrukcją wypełniania wniosku o dofinansowanie w ramach POPW 2014-2020 zasoby kadrowe zaangażowane do realizacji projektu przez Partnera to osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, osoby samozatrudnione, osoby współpracujące w rozumieniu art. 13 pkt 5 ustawy z dnia 13 października 1998 r. o systemie ubezpieczeń społecznych (Dz. U. z 2016 r. poz. 963, z późn. zm.) oraz wolontariusze wykonujący świadczenia na zasadach określonych w ustawie z dnia 24 kwietnia 2003 r. o działalności pożytku publicznego i o wolontariacie (Dz. U. z 2016 r. poz. 1817, z późn. zm.) a także osoby zaangażowane do realizacji zadań lub czynności w ramach Projektu na podstawie umów cywilnoprawnych.

B.8. Zgodnie z Wytycznymi w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014-2020 wydatki związane z wynagrodzeniem personelu są ponoszone zgodnie z przepisami krajowymi, w szczególności zgodnie z ustawą z dnia 26 czerwca 1974 r. - Kodeks pracy. Kwalifikowalnymi składnikami wynagrodzenia personelu są w szczególności wynagrodzenie brutto, składki pracodawcy na ubezpieczenia społeczne, składki na Fundusz Pracy, Fundusz Gwarantowanych Świadczeń Pracowniczych, odpisy na ZFŚS oraz wydatki ponoszone na Pracowniczy Program Emerytalny zgodnie z ustawą z dnia 20 kwietnia 2004 r. o pracowniczych programach emerytalnych (Dz. U. z 2016 r. poz. 1449).

B.9. W przypadku zatrudniania personelu na podstawie stosunku pracy, wydatki na wynagrodzenie personelu są kwalifikowalne, jeżeli są spełnione łącznie następujące warunki:

a) pracownik jest zatrudniony lub oddelegowany w celu realizacji zadań związanych bezpośrednio z realizacją projektu,
b) okres zatrudnienia lub oddelegowania pracownika jest kwalifikowalny wyłącznie do końcowej daty kwalifikowalności wydatków wyznaczonej w umowie o dofinansowanie; powyższe nie oznacza, że stosunek pracy nie może trwać dłużej niż okres realizacji projektu,
c) zatrudnienie lub oddelegowanie do pełnienia zadań związanych z realizacją projektu jest odpowiednio udokumentowane postanowieniami umowy o pracę lub zakresem czynności służbowych pracownika lub opisem stanowiska pracy; przez odpowiednie udokumentowanie należy rozumieć m.in. wskazanie w ww. dokumentach zadań, które dana osoba będzie wykonywała w ramach projektu.

B.10. Wydatki związane z zaangażowaniem personelu w projekcie lub projektach są kwalifikowalne, o ile:

a) obciążenie z tego wynikające nie wyklucza możliwości prawidłowej i efektywnej realizacji wszystkich zadań powierzonych danej osobie,
b) łączne zaangażowanie zawodowe personelu projektu, niezależnie od formy zaangażowania, w realizację wszystkich projektów finansowanych z funduszy strukturalnych i FS oraz działań finansowanych z innych źródeł, w tym środków własnych beneficjenta i innych podmiotów, nie przekracza 276 godzin miesięcznie.

B.11. Istnieje możliwość rozliczenia dodatku do wynagrodzenia:

W przypadku okresowego zwiększenia obowiązków służbowych danej osoby, wydatkami kwalifikowalnymi związanymi z wynagrodzeniem personelu mogą być również dodatki do wynagrodzeń, o ile zostały przyznane zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa pracy, przy czym dodatek może być przyznany zarówno jako wyłączne wynagrodzenie za pracę w projekcie albo jako uzupełnienie wynagrodzenia personelu projektu rozliczanego w ramach projektu.

Dodatek może być kwalifikowalny, o ile spełnione zostaną łącznie następujące warunki:

a) możliwość przyznania dodatku wynika bezpośrednio z prawa pracy,
b) dodatek został przewidziany w regulaminie pracy lub regulaminie wynagradzania danej instytucji lub też innych właściwych przepisach prawa pracy,
c) dodatek został wprowadzony w danej instytucji co najmniej 6 miesięcy przed złożeniem wniosku o dofinansowanie, przy czym nie dotyczy to przypadku, gdy możliwość przyznania dodatku wynika z aktów prawa powszechnie obowiązującego,

d) dodatek potencjalnie obejmuje wszystkich pracowników danej instytucji, a zasady jego przyznawania są takie same w przypadku personelu zaangażowanego do realizacji projektów oraz pozostałych pracowników beneficjenta,
e) dodatek jest kwalifikowalny wyłącznie w okresie zaangażowania danej osoby do projektu, wysokość dodatku uzależniona jest od zakresu dodatkowych obowiązków, przy czym w przypadku wykonywania zadań w kilku projektach u tego samego beneficjenta personelowi projektu przyznawany jest wyłącznie jeden dodatek rozliczany proporcjonalnie do zaangażowania pracownika w dany projekt.

Dodatki, o których mowa wyżej są kwalifikowalne do wysokości 40% wynagrodzenia podstawowego wraz ze składnikami, o których mowa w podrozdziale 6.15 pkt 3, z zastrzeżeniem, że przekroczenie tego limitu może wynikać wyłącznie z aktów prawa powszechnie obowiązującego.

B12. W projekcie kwalifikowane będą wydatki związane z wynagrodzeniem Ekspertów. Wydatki związane z pracą Mentorów na rzecz inkubowanych przedsiębiorstw typu startup nie są finansowane w ramach Projektu.

B.13. Partner zobowiązuje się do zawarcia umowy Partnerskiej określającej w szczególności:

- przedmiot umowy,
- prawa i obowiązki stron,
- zakres i formę udziału poszczególnych partnerów w projekcie,
- partnera wiodącego (RARR S.A.) uprawnionego do reprezentowania pozostałych partnerów projektu ,
- sposób przekazywania dofinansowania na pokrycie kosztów ponoszonych przez poszczególnych partnerów projektu, umożliwiający określenie kwoty dofinansowania udzielonego każdemu z partnerów,
- sposób postępowania w przypadku naruszenia lub niewywiązania się stron z porozumienia lub umowy.

C. Cel partnerstwa:

C.1. Celem partnerstwa jest wspólna realizacja projektu uwzględniająca wykorzystanie potencjału organizacyjnego, technicznego, kadrowego i finansowego Partnerów. Zasoby wnoszone do partnerstwa mają umożliwić wyświadczenie konkretnych usług, których realizacja jest niezbędna do osiągnięcia celów projektu.

C.2. Celem partnerstwa nie jest uzyskanie wynagrodzenia zapewniającego zysk, ale wspólna realizacja projektu uwzględniająca wykorzystanie potencjału organizacyjnego, technicznego, kadrowego i finansowego Partnerów.

C.3. Partner zapewni obowiązkowo:

- Co najmniej 2 ekspertów ds. innowacyjności (branża ICT, Automotive, lotnicza lub budowlana – należy wykazać ekspertów w obszarze co najmniej 2 z wymienionych branż) posiadających doświadczenie w pracy z minimum 10 projektami skutkująca wejściem kapitałowym inwestora zewnętrznego.
- Co najmniej 1 eksperta ds. wyceny wartości niematerialnych i prawnych – posiadających udokumentowane min. 5- wycen dla podmiotów zewnętrznych.

C.4. Partner może zapewnić dodatkowo:

1. Managera Inkubacji (jeden Manager Inkubacji może mieć pod opieką max. 5 przedsiębiorstw typu startup)
2. Eksperta ds. inwestycji – posiadającego doświadczenie inwestycyjne (bezpośrednie doświadczenie inwestycyjne w projekty typu start-up). Doświadczenie powinno obejmować minimum 20 projektów i mogą to być zarówno wejścia bezpośrednie (prywatne inwestycje) lub też inwestycje dokonane jako Podmioty Zarządzające Funduszem Venture Capital.

C.5. Pozostałe usługi podstawowe i specjalistyczne dla inkubowanych podmiotów będą świadczone przez podmioty lub osoby zapewnione przez Zamawiającego lub innych Partnerów.

D. Wymagania w stosunku do partnera

D.1. Jest inwestorem prywatnym rozumianym jako zorganizowany zespół osób fizycznych lub osoba prawna inwestująca wolne środki w innowacyjne przedsięwzięcia w celu osiągnięcia zysku.

D.2. Spełnia warunki udziału w projekcie partnerskim w ramach programu w szczególności nie jest podmiotem wykluczonymi z możliwości otrzymania dofinansowania na podstawie art. 37 ust. 3 pkt 1 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014–2020 (Dz. U. z 2017 r. poz. 1460, z późn. zm.):

a) na podstawie art. 6b ust. 3 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (Dz. U. z 2018 r. poz. 110);
b) na podstawie art. 207 ust. 4 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych (Dz. U. z 2017 r. poz. 2077 z późn. zm.);
c) na podstawie art. 211 ust. 2 ustawy z dnia 30 czerwca 2005 r. o finansach publicznych (Dz. U. Nr 249, poz. 2104, z późn. zm.);
d) w związku z orzeczeniem zakazu, o którym mowa w art. 12 ust. 1 pkt 1 ustawy z dnia 15 czerwca 2012 r. o skutkach powierzania wykonywania pracy cudzoziemcom przebywającym wbrew przepisom na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej (Dz.U. poz. 769) lub zakaz, o którym mowa w art. 9 ust. 1 pkt 2a ustawy z dnia 28 października 2002 r. o odpowiedzialności podmiotów zbiorowych za czyny zabronione pod groźbą kary (Dz. U. z 2016 r. poz. 1541, z późn. zm.);
e) w związku z obowiązkiem zwrotu pomocy wynikającym z decyzji Komisji Europejskiej uznającej taką pomoc przyznaną przez to samo państwo za niezgodną z prawem oraz rynkiem wewnętrznym.

D.3. Nie występuje jako partner ani uczestnik ekosystemu startupowego w ramach innego wniosku o dofinansowanie do Poddziałania 1.1.1. POPW.

D.4. Partner zapoznał się, rozumie i akceptuje warunki zawarte w Regulaminie Konkursu w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia, Poddziałanie 1.1.1 znajdującym się pod adresem http://popw.parp.gov.pl/dokumentacja/dokumentacja-do-poddzialania-1-1-1-platformy-startowe-dla-nowych-pomyslow-2018-r

D.5. Partner lub osoby wskazane przez Partnera do realizacji projektu powinny posiadać doświadczenie w inkubacji i/lub wejściach kapitałowych w co najmniej 10 projektów w ostatnich 10 latach od daty ogłoszenia niniejszego naboru będących na wczesnych etapach rozwoju. Konieczne jest udokumentowanie doświadczenia w inkubacji (wsparciu projektów) oraz wejściu kapitałowym funduszu lub inwestora prywatnego w te projekty, w kwocie łącznej 3 mln zł.

D.6. Partner powinien dysponować zasobami kadrowymi zdolnymi do realizacji projektu, a w szczególności wskazać do realizacji projektu następujące osoby:

- Co najmniej 2 ekspertów ds. innowacyjności (branża ICT, Automotive, lotnicza lub budowlana – należy wykazać ekspertów w obszarze co najmniej 2 z wymienionych branż) posiadających doświadczenie w pracy z minimum 10 projektami skutkująca wejściem kapitałowym inwestora zewnętrznego.
- Co najmniej 1 eksperta ds. wyceny wartości niematerialnych i prawnych – posiadających udokumentowane min. 5- wycen dla podmiotów zewnętrznych.

D.7. Partner może zadeklarować do realizacji Projektu dodatkowe zasoby kadrowe tj.:

- Managera Inkubacji (jeden Manager Inkubacji może mieć pod opieką max. 5 przedsiębiorstw typu startup)
- Eksperta ds. inwestycji – posiadającego doświadczenie inwestycyjne (bezpośrednie doświadczenie inwestycyjne w projekty typu start-up). Doświadczenie powinno obejmować minimum 20 projektów i mogą to być zarówno wejścia bezpośrednie (prywatne inwestycje) lub też inwestycje dokonane jako Podmioty Zarządzające Funduszem Venture Capital.

D.8. Wydatki Partnera rozliczane będą w formie refundacji w związku z czym Partner zobowiązany jest do zapewnienia środków pozwalających na terminową realizację Projektu oraz na pokrycie wszelkich wydatków niekwalifikowanych ponoszonych przez Partnera. Podatek VAT jest wydatkiem niekwalifikowanym.

1. **Wymagania wobec każdego Eksperta ds. innowacyjności:**
   - Posiada wykształcenie wyższe;
   - Specjalizuje się w branży ICT lub/oraz Automotive
   - Posiada doświadczenie w pracy z minimum 10 projektami skutkująca wejściem kapitałowym inwestora zewnętrznego;
   - Korzysta z pełni praw publicznych;
   - Ma pełną zdolność do czynności prawnych;
   - Nie został skazany prawomocnym wyrokiem za przestępstwo umyślne lub za umyślne przestępstwo skarbowe;
   - Posiada wiedzę, umiejętności, doświadczenie w zakresie związanym z prawidłową realizacją zadań Partnera
   - Wymagane dokumenty:
     - CV zgodnie ze wzorem stanowiącym zał. nr 3
     - Kserokopie dokumentów poświadczających doświadczenie zawodowe.
2. **Wymagania wobec każdego Eksperta ds. wyceny wartości niematerialnych i prawnych:**
   - Posiada wykształcenie wyższe;
   - Posiada udokumentowane doświadczenie w wycenie wartości niematerialnych i prawnych dla min. 5 wycen do podmiotów zewnętrznych.
   - Korzysta z pełni praw publicznych;
   - Ma pełną zdolność do czynności prawnych;
   - Nie został skazany prawomocnym wyrokiem za przestępstwo umyślne lub za umyślne przestępstwo skarbowe;
   - Posiada wiedzę, umiejętności, doświadczenie w zakresie związanym z prawidłową realizacją zadań Partnera
   - Wymagane dokumenty:
     - CV zgodnie ze wzorem stanowiącym zał. nr 3
     - Kserokopie dokumentów poświadczających doświadczenie zawodowe.

3. **Wymagania wobec każdego Managera Inkubacji:**
   - Posiada wykształcenie wyższe;
   - Posiada wiedzę, umiejętności, doświadczenie w zakresie związanym z prawidłową realizacją zadań Partnera;
   - Posiada udokumentowane doświadczenie w bezpośredniej pracy z minimum 10-cioma przedsiębiorstwami typu startup związanej z tworzeniem modelu biznesowego, rozwojem produktu, poszukiwaniem finansowania zgodnie z jedną z metod **Customer Development, Lean Startup lub Design Thinking**. Należy opisać przebieg i efekty współpracy z danymi przedsiębiorstwami, w tym np. wsparcie star tupu w skutecznym pozyskaniu kolejnych rund finansowania, doprowadzenie do komercjalizacji produktów rozwijanych w toku współpracy itp. (za doświadczenie w inkubacji podmiotów nie uznaje się: świadczenia usług księgowych na rzecz przedsiębiorstw, pozyskiwania dofinansowania unijnego, wynajmu powierzchni biurowej, organizacji wydarzeń i konferencji, prowadzenia szkoleń niezwiązanych bezpośrednio z rozwojem biznesu).
     UWAGA! Każdy Manager Inkubacji musi spełniać 1 z w/w kryteriów, lecz łącznie zespół Managerów Inkubacji w zespole Partnera musi spełniać wszystkie w/w kryteria.
   - Korzysta z pełni praw publicznych;
   - Ma pełną zdolność do czynności prawnych;

- Nie został skazany prawomocnym wyrokiem za przestępstwo umyślne lub za umyślne przestępstwo skarbowe;
- Wymagane dokumenty:
  - CV zgodnie ze wzorem stanowiącym załącznik nr 3,
  - Kserokopie dokumentów potwierdzających kwalifikacje/wykształcenie kierunkowe/uczestnictwo w warsztatach i szkoleniach (w szczególności dotyczących metod Customer Development, Lean Startup lub Design Thinking) np. certyfikaty, zaświadczenia, dyplomy.

4. **Wymagania wobec każdego eksperta ds. inwestycji:**
   - Posiada wykształcenie wyższe;
   - Posiada duże doświadczenie inwestycyjne - bezpośrednie doświadczenie inwestycyjne w projekty typu start-up obejmujące minimum 20 projektów - mogą to być zarówno wejścia bezpośrednie (prywatne inwestycje) lub też inwestycje dokonane jako zewnętrzny Podmiot Zarządzający Funduszem Venture Capital.
   - Posiada wiedzę, umiejętności, doświadczenie w zakresie związanym z prawidłową realizacją zadań Partnera
   - Korzysta z pełni praw publicznych;
   - Ma pełną zdolność do czynności prawnych;
   - Nie został skazany prawomocnym wyrokiem za przestępstwo umyślne lub za umyślne przestępstwo skarbowe;
   - Wymagane dokumenty:
     - CV zgodnie ze wzorem stanowiącym zał. nr 3
     - Kserokopie dokumentów poświadczających doświadczenie zawodowe

E. Przedmiot i zakres zadań dla Partnera

E.1. Nazwa zadania: „Pełnienie funkcji partnera (inwestor prywatny) w ramach projektu w ramach projektu w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia – oś priorytetowa I: Przedsiębiorcza Polska Wschodnia, działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów

E.2. Definicje:

Projekt – projekt realizowanego w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014 – 2020, Oś priorytetowa I Przedsiębiorcza Polska Wschodnia, Działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, Poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, finansowanego w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego.

Wniosek aplikacyjny – zgłoszenie do Projektu, podlegające ocenie ekspertów, zgodnie ze wzorem dostępnym na stronie Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości.

Przedsiębiorstwo typu startup – przedsiębiorstwo stworzone w celu poszukiwania powtarzalnego, skalowalnego i rentownego modelu biznesowego.

MVP (Minimum Viable Product) – pierwsza wersja produktu o minimalnej koniecznej funkcjonalności, która może zostać zaoferowana klientom.

Manager Inkubacji – osoba prowadząca proces inkubacji danego przedsiębiorstwa typu startup, która spełnia wymagania określone w opisie przedmiotu zamówienia.

Proces inkubacji – wsparcie rozwoju pomysłu biznesowego od chwili podpisania umowy inkubacji do momentu stworzenia MVP.

Plan inkubacji – plan działań w procesie inkubacji danego przedsiębiorstwa typu startup zmierzający do opracowania MVP.

Kamienie milowe – ważne wydarzenie w planie inkubacji, które podsumowuje daną fazę projektu. Oznacza jednocześnie istotne, jednorazowe zdarzenie które można w jednoznaczny sposób określić.

Zazwyczaj wystąpienie kamienia milowego wiąże się z dalszymi decyzjami odnośnie do rozwoju projektu.

Design Thinking (myślenie projektowe) – metodologia tworzenia innowacyjnych produktów w oparciu o zdiagnozowane potrzeby i problemy użytkowników. Metoda ta, podobnie jak Lean Startup, opiera się na testowaniu hipotetycznych rozwiązań, aby opracować takie, które w jak najlepszym stopniu rozwiąże problem lub zaspokoi potrzeby użytkownika. Metoda stosowana do rozwiązywania problemów, które nie mają jednego, oczywistego rozwiązania i wymagają współpracy specjalistów z różnych dziedzin, przy zastosowaniu tych samych narzędzi, które służą do projektowania produktów, jak obserwacja użytkowników, analiza kontekstu użycia, prototypowanie, testowanie do stworzenia strategii biznesowej i marketingowej. Metodologia oparta na pracy zespołowej i zakreślaniu obszaru współpracy tak odmiennych dyscyplin jak technologia, marketing czy rzemiosło. Fundamentem Design Thinking jest 5 kroków, które kierują od pomysłu do gotowego rozwiązania.

Customer Development – metodologia uporządkowanego procesu testowania przez przedsiębiorstwo typu startup hipotez dotyczących modelu biznesowego w zakresie rynku, klientów, kanałów, cen oraz poznawania faktów. Customer Development odnosi się do rozwoju produktu skoncentrowanego na kliencie i określa proces otrzymywania informacji zwrotnych od klientów przez cały cykl rozwoju produktu.

Lean Startup – metodologia służąca przygotowaniu modelu biznesowego poprzez testowanie pomysłów na nowe produkty pod kątem realiów rynkowych. Metodologia ta łączy Customer Development z metodyką Lean. Głównym celem Lean Startup jest maksymalizacja procesu uczenia się na temat klientów w ramach testowania pomysłu.

E.3. Termin wykonywania zadań

Okres obowiązywania umowy od 1.11.2018 do 31.12.2021. z zastrzeżeniem pkt. J 3

E.4. Opis i zakres zadań partnera

1. Celem projektu jest wsparcie rozwoju innowacyjnych przedsiębiorstw typu startup poprzez stworzenie kompleksowego programu inkubacji służącego przekształceniu pomysłów biznesowych w produkty, dostosowanie ich do warunków rynkowych według przyjętej metodologii (np. Customer Development, Lean Startup lub Design Thinking) oraz opracowanie rentownych modeli biznesowych, umożliwiających wejście przedsiębiorstwa typu startup na rynek.
2. Przedmiotem zadania jest pełnienie funkcji Partnera kosztowego w celu wspólnej realizacji Projektu w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014 – 2020, Oś priorytetowa I Przedsiębiorcza Polska Wschodnia, Działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, Poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, finansowanego w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego.
3. Partner zapewni obowiązkowo:
    a) co najmniej 2 Ekspertów ds. oceny innowacyjności - do udziału we wstępnej ocenie pomysłów oraz do udziału w panelu ekspertów oraz do pracy ze wszystkimi zakwalifikowanymi do udziału w Projekcie przedsiębiorstwami typu startup na etapie inkubacji;
    b) co najmniej 1 Eksperta ds. wyceny wartości niematerialnej i prawnej do pracy ze wszystkimi zakwalifikowanymi do udziału w Projekcie przedsiębiorstwami typu startup w okresie inkubacji.
4. Partner może zapewnić dodatkowo:
    a) Managerów Inkubacji - którzy z każdym z przypisanych do Partnera podmiotów typu startup przygotują indywidualny, dedykowany do odpowiedniej branży program inkubacji , pracować nad rozwojem pomysłu biznesowego z podmiotami typu startup

na etapie inkubacji (każdy Manager Inkubacji będzie pracował z max 5 przedsiębiorstwami typu strup w czasie 1 rundy Inkubacji).

b) Eksperta ds. inwestycji do pracy nad rozwojem pomysłu biznesowego ze wszystkimi zakwalifikowanymi do udziału w Projekcie przedsiębiorstwami typu startup w okresie inkubacji.

5. Zadania Eksperta ds. wyceny wartości niematerialnej i prawnej:
   - Prowadzenie doradztwa z zakresu wyceny wartości intelektualnej;
   - Inspirowanie, doradztwo i dzielnie się doświadczeniem w prowadzeniu i rozwijaniu działalności gospodarczej oraz pomoc w rozwijaniu i doskonaleniu pomysłu biznesowego dla przedsiębiorstw typu starup zakwalifikowanych do udziału w projekcie,
   - Podnoszenie świadomości pomysłodawców zakwalifikowanych do Platformy w poszukiwaniu kooperantów i kontaktów biznesowych,
   - Dzielenie się z pomysłodawcami branżową wiedzą i informacjami rynkowymi.

6. Zadania Eksperta ds. oceny innowacyjności:
   - Udział we wstępnej ocenie zgłoszonych pomysłów biznesowych;
   - Udział w panelu ekspertów oceniającym zgłoszone pomysły biznesowe;

7. Zadania Managera Inkubacji:

   - Przygotowanie wspólnie z przedsiębiorstwem typu startup szczegółowego programu inkubacji (zgodnie ze wzorem jaki będzie przygotowany przez Zamawiającego) dla danego podmiotu i nadzór nad jego prawidłową realizacją oraz przesłanie skanu szczegółowego programu inkubacji podpisanego przez Managera Inkubacji oraz osobę upoważnioną do reprezentowania przedsiębiorstwa typu startup do Zamawiającego;
   - Praca nad rozwojem modelu biznesowego wspólnie z przedsiębiorstwem typu startup przy użyciu jednej z metodologii: **Customer Development lub Lean Startup lub Design Thinking;**
   - Ustalenie wspólnie z przedsiębiorstwem typu startup rodzaju i zakresu usług niezbędnych do wyświadczenia na etapie inkubacji oraz zapewnienie ich dostarczenia oraz sporządzenie harmonogramu pracy nad rozwojem pomysłu w opraciu o „kamienie milowe" oraz mechanizmy weryfikacji ich realizacji;
   - Dokonywanie systematycznej oceny postępu prac nad rozwijaniem pomysłu według kamieni milowych;
   - Sporządzenie końcowego raportu z inkubacji przedsiębiorstwa typu startup. Raport będzie zawierać listę usług dostarczonych startupowi w toku inkubacji oraz opisany zostanie w nim postęp, jaki wykonał startup w rozwoju swojego pomysłu (zgodnie ze wzorem jaki będzie przygotowany przez Zamawiającego).
   - Bieżąca praca z inkubowanymi przedsiębiorstwami typu startup (spotkania w miejscu inkubacji, kontakt telefoniczny, meilowy itp.) z zastrzeżeniem, że:
     - spotkania indywidualne Managera Inkubacji z danym inkubowanym przedsiębiorstwem typu startup muszą odbywać się co najmniej 1 raz w ciągu każdych dwóch tygodni trwania procesu inkubacji,
     - spotkania odbywają się w miejscu inkubacji danego podmiotu na terenie Województwa Podkarpackiego lub w innym miejscu po uzgodnieniu z przedstawicielami danego przedsiębiorstwa typu startup
     - liczba godzin pracy z danym przedsiębiorstwem typu startup zostanie potwierdzona raportem miesięcznym z postępów inkubacji zgodnie ze wzorem jaki zostanie przedstawiony przez Zamawiającego po podpisaniu umowy o dofinansowanie

projektu podpisanym przez Managera Inkubacji oraz osobę upoważnioną do reprezentowania przedsiębiorstwa typu startup.

- W terminie określonym przez RARR S.A. Partner jest zobowiązany przesłać drogą elektroniczną skan podpisanego raportu miesięcznego z postępów inkubacji każdego inkubowanego przedsiębiorstwa typu startup zgodnie ze wzorem jaki będzie przedstawiony przez Zamawiającego po podpisaniu umowy o dofinansowanie projektu.
- Proces inkubacji trwa średnio 6 miesięcy w zależności od specyfiki branży danego przedsiębiorstwa typu startup oraz planu inkubacji stworzonego wspólnie z Managerem Inkubacji.
- Manager Inkubacji odpowiada za zapewnienie wsparcia mentorów i ekspertów z listy mentorów i ekspertów Zamawiającego zgodnie z potrzebami branżowymi danego inkubowanego przedsiębiorstwa.
- Manager Inkubacji będzie pracował z przedsiębiorstwami typu startup zgodnie z regulaminem inkubacji jaki zostanie przedstawiony przez RARR S.A. po podpisaniu umowy o dofinansowanie projektu.

8. Zadania eksperta ds. inwestycji:
    - Prowadzenie doradztwa związanego z inwestycjami;
    - Inspirowanie, doradztwo i dzielnie się doświadczeniem w prowadzeniu i rozwijaniu działalności gospodarczej oraz pomoc w rozwijaniu i doskonaleniu pomysłu biznesowego dla przedsiębiorstw typu starup zakwalifikowanych do udziału w projekcie,
    - Podnoszenie świadomości pomysłodawców zakwalifikowanych do Platformy w poszukiwaniu kooperantów i kontaktów biznesowych,
    - Dzielenie się z pomysłodawcami branżową wiedzą i informacjami rynkowymi.

F. Kryteria wyboru partnera:

1. Zgodność działań potencjalnego Partnera z celami partnerstwa,
2. Niezbędny potencjał techniczno-organizacyjny, kadrowy i finansowy do opracowania Projektu i wykonania zadań przewidzianych w projekcie, w tym:
    a) Zapewnienie obligatoryjnie zasobów kadrowych:
        - **1 ekspert do wyceny wartości intelektualnej**
        - **2 ekspertów ds. innowacyjności** (branża ICT, Automotive, lotnicza lub budowlana – należy wykazać ekspertów w obszarze co najmniej 2 z wymienionych branż)
    b) Zapewnienie dodatkowo zasobów kadrowych:
        - Managerów Inkubacji
        - Eksperta ds. inwestycji do pracy nad rozwojem pomysłu biznesowego ze wszystkimi zakwalifikowanymi do udziału w Projekcie przedsiębiorstwami typu startup w okresie inkubacji.

3. Doświadczenie w realizacji projektów o podobnym charakterze: Partner lub osoby wskazane przez Partnera do realizacji projektu powinny posiadać doświadczenie w inkubacji i/lub wejściach kapitałowych w co najmniej **10** projektów w ostatnich 10 latach od daty ogłoszenia niniejszego naboru będących na wczesnych etapach rozwoju. Konieczne jest udokumentowanie doświadczenia w inkubacji (wsparciu projektów) oraz wejściu kapitałowym funduszu lub inwestora prywatnego w te projekty, **w kwocie łącznej 3 mln zł.**

G. Sposób przygotowania oferty:

Oferty należy składać w formie pisemnej osobiście lub pocztą, w zamkniętej kopercie opatrzonej podpisem:

„Zgłoszenie na pełnienie funkcji partnera (inwestor prywatny) w ramach projektu w ramach projektu w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia – oś priorytetowa I: Przedsiębiorcza Polska Wschodnia, działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów

Na ofertę składają się obowiązkowo:
Formularz ofertowy – Załącznik nr 1 do ogłoszenia
Oświadczenie – Załącznik nr 2 do ogłoszenia
CV – Załącznik nr 3 do Ogłoszenia

H. Termin i miejsce składania ofert:

Oferty należy składać w terminie do 04.06.2018 godz. 10:00
Pod adresem:
Rzeszowska Agencja Rozwoju Regionalnego S.A.
ul. Szopena 51, 35-959 Rzeszów, pokój nr 317 – Sekretariat.

I. Osoby do kontaktu:

Barbara Kostyra, Tel. 607 616 360 , adres mail: bkostyra@rarr.rzeszow.pl
Agnieszka Florek, tel. 531 708 508, adres mail: aflorek@rarr.rzeszow.pl
Agnieszka Godawska, tel (17) 77 36 860, adres mail: agodawska@rarr.rzeszow.pl
Urszula Kryńska, tel. (17) 86 76 206, adres mail: ukrynska@rarr.rzeszow.pl

J. Inne informacje:

J.1. Ogłaszający zastrzega sobie prawo do negocjowania zakresu i warunków realizacji projektu, rozstrzygnięcia niniejszego konkursu bez wyboru żadnego z oferentów oraz unieważnienia konkursu w każdej chwili bez podania przyczyn.

J.2. Ogłaszający zastrzega, że w przypadku nie przystąpienia do realizacji projektu z jakichkolwiek przyczyn niniejsze postępowanie zostanie unieważnione.

J.3. Ogłaszający dopuszcza możliwość wydłużenia realizacji Projektu max. do 31.12.2023 roku z zastrzeżeniem, że inkubacja podmiotów typu startup może się odbywać max do 31.06.2023 roku.

J.4. Ogłaszający w przypadku wydłużenia terminu realizacji Projektu zastrzega możliwość zwiększenia ilości inkubowanych podmiotów typu startup.

H. Spis załączników do ogłoszenia:

Załącznik nr 1 – Oferta
Załącznik nr 2 – Oświadczenie
Załącznik nr 3 – Wzór CV

PREZES ZARZĄDU
Mariusz Bednarz

Załącznik nr 1

Rzeszowska Agencja
Rozwoju Regionalnego S.A.
ul. Szopena 51, 35-959 Rzeszów

OFERTA

do otwartego naboru na Partnerów do projektu **w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia – oś priorytetowa I: Przedsiębiorcza Polska Wschodnia, działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów**

Nazwa zadania: „Pełnienie funkcji partnera (inwestor prywatny) w ramach projektu w ramach projektu w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia – oś priorytetowa I: Przedsiębiorcza Polska Wschodnia, działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów

1. **Zamawiający**

Rzeszowska Agencja Rozwoju Regionalnego S.A.
35-959 Rzeszów, ul. Szopena 51
KRS 0000008207, NIP 813-00-10-538, Regon 690260330
Kapitał zakładowy w wysokości 34 277 000,00 zł opłacony w całości.
Bank, nr konta bankowego: Raiffeisen Bank Polska S.A. Oddział w Rzeszowie
nr konta 04 1750 1224 0000 0000 0115 4362.
RARR S.A. tel. nr: (017) 85 20 600 - centrala, (017) 86 76 200
Faks do korespondencji w sprawie zamówienia: (017) 85 20 611,
Strona internetowa Zamawiającego: www.rarr.rzeszow.pl

1. **Partner**

Nazwa Partnera			
Status Partnera			
Partner zgodnie z Rozporządzeniem Komisji (UE) NR 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającym niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu oświadcza, że jest przedsiębiorcą			
mikro	małym	średnim	Innym podmiotem
☐	☐	☐	☐
Data rozpoczęcia działalności zgodnie z dokumentem rejestrowym			
Forma prawna Partnera			
Forma własności			
NIP Partnera			
REGON			
Numer w Krajowym Rejestrze Sądowym			
Inny rejestr			
Numer kodu PKD przeważającej działalności Partnera			
Adres siedziby Partnera			
Kraj			
Województwo			
Powiat			

Gmina	
Ulica	
Nr budynku	
Nr lokalu	
Kod pocztowy	
Poczta	
Miejscowość	
Telefon	
Fax	
Adres e-mail	
Adres strony www	
Adres do korespondencji	
Tel	
Fax	
e-mail	

2. Osoba uprawniona do kontaktów

Imię i nazwisko	

3. Ja (my) niżej podpisany(i) oświadczam/y, że:

3.1 zapoznałem(liśmy) się z treścią ogłoszenia dla niniejszego naboru
3.2 gwarantuję(my) wykonanie całości niniejszego zamówienia zgodnie z opisem przedmiotu zamówienia

1. Partner oświadcza, że:

Działa zgodnie z celami partnerstwa	**Opis**		
Deklaruje następujący wkład w realizację celu partnerstwa:	**Proszę zaznaczyć znakiem „X" wybraną odpowiedź**		**Deklarowana max cena za 1 godzinę zegarową pracy**
Zapewnia zasoby kadrowe:	**TAK**	**NIE**	
2 ekspertów ds. innowacyjności (branża ICT, Automotive, lotnicza lub budowlana – należy wykazać ekspertów w obszarze co najmniej 2 z wymienionych branż)			
Co najmniej 1 eksperta ds. wyceny wartości niematerialnych i prawnych			
Kryteria	Opis		
Posiada doświadczenie w realizacji projektów			

o podobnym charakterze, w tym:		
Partner powinien posiadać doświadczenie w inkubacji i/lub wejściach kapitałowych w co najmniej 10 projektów w ostatnich 10 latachach od daty ogłoszenia niniejszego naboru będących na wczesnych etapach rozwoju. Konieczne jest udokumentowanie doświadczenia w inkubacji (wsparciu projektów) oraz wejściu kapitałowym funduszu lub inwestora prywatnego w te projekty, w kwocie łącznej 3 mln zł.		

2. **Ponadto, dodatkowo deklaruję:**

	Proszę zaznaczyć znakiem „X" wybraną odpowiedź		**Proszę podać liczbę osób**	**Deklarowana max cena za 1 godzinę zegarową pracy**
	TAK	**NIE**		
Managera inkubacji				
Eksperta ds. inwestycji – posiadającego duże doświadczenie inwestycyjne				
Inne, nie wymienione zasoby deklarowane przez Partnera	Opis			

3. w przypadku uznania mojej (naszej) oferty za najkorzystniejszą, umowę zobowiązuję(emy) się zawrzeć w miejscu i terminie, które zostaną wskazane przez Zamawiającego oraz zobowiązuję(emy) się zabezpieczyć Umowę

....

Podpis data

Załącznik nr 2

OŚWIADCZENIE

Składając ofertę na realizację zadania pod nazwą **„Pełnienie funkcji partnera (inwestor prywatny) w ramach projektu w ramach projektu w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia – oś priorytetowa I: Przedsiębiorcza Polska Wschodnia, działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów** o numerze **RARR/PPNT/NP - 6/2018**, którego zamawiającym jest **Rzeszowska Agencja Rozwoju Regionalnego Spółka Akcyjna, ul. Szopena 51, 35-959 Rzeszów, wpisana przez Sąd Rejonowy w Rzeszowie XII Wydział Gospodarczy do Krajowego Rejestru Sądowego pod nr 0000008207, NIP: 813-00-10-538, REGON: 690260330**

Partner pod nazwą:

.....

Oświadcza, że :

1. Spełnia warunki udziału w projekcie partnerskim w ramach programu w szczególności nie jest podmiotem wykluczonymi z możliwości otrzymania dofinansowania na podstawie art. 37 ust. 3 pkt 1 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014–2020 (Dz. U. z 2017 r. poz. 1460, z późn. zm.):
   a) na podstawie art. 6b ust. 3 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (Dz. U. z 2018 r. poz. 110);
   b) na podstawie art. 207 ust. 4 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych (Dz. U. z 2017 r. poz. 2077 z późn. zm.);
   c) na podstawie art. 211 ust. 2 ustawy z dnia 30 czerwca 2005 r. o finansach publicznych (Dz. U. Nr 249, poz. 2104, z późn. zm.);
   d) w związku z orzeczeniem zakazu, o którym mowa w art. 12 ust. 1 pkt 1 ustawy z dnia 15 czerwca 2012 r. o skutkach powierzania wykonywania pracy cudzoziemcom przebywającym wbrew przepisom na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej (Dz.U. poz. 769) lub zakaz, o którym mowa w art. 9 ust. 1 pkt 2a ustawy z dnia 28 października 2002 r. o odpowiedzialności podmiotów zbiorowych za czyny zabronione pod groźbą kary (Dz. U. z 2016 r. poz. 1541, z późn. zm.);
   e) w związku z obowiązkiem zwrotu pomocy wynikającym z decyzji Komisji Europejskiej uznającej taką pomoc przyznaną przez to samo państwo za niezgodną z prawem oraz rynkiem wewnętrznym
2. Nie występuje jako partner ani uczestnik ekosystemu startupowego w ramach innego wniosku o dofinansowanie do Poddziałania 1.1.1. POPW
3. Partner zapoznał się, rozumie i akceptuje warunki zawarte w Regulaminie Konkursu w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia , Poddziałanie 1.1.1 znajdującym się pod adresem http://popw.parp.gov.pl/dokumentacja/dokumentacja-do-poddzialania-1-1-1-platformy-startowe-dla-nowych-pomyslow-2018-r

.....
Podpis

.....
Data

Załącznik nr 3

WZÓR CV

Stanowisko w projekcie: (Ekspert/Manager Inkubacji)

1. Imię i nazwisko:
2. Wykształcenie (uzyskane stopnie naukowe):
3. Szkolenia specjalistyczne:
4. Znajomość języków obcych :
5. Opis doświadczenia związanego z pełnioną funkcją w projekcie: